









NOVA LEI DE LICITAÇÕES E CONTRATOS 14.133/2021

APRESENTAÇÃO

Após décadas de tramitação, finalmente saiu a Nova Lei de Licitações e Contratos – NLLC, a lei nº 14.133/21. Após 2 anos de convivência harmônica com a lei nº 8.666/93, a lei nº 10.520/02 (Lei do Pregão) e a lei do RDC, a nova lei revogará as demais.

Todos os Poderes e Entes da Federação terão que se adaptar as novas regras impostas pela nova lei, para que essa transição seja realizada de forma eficiente, será necessário muito estudo e capacitação dos servidores que irão atuar na linha de frente, pois as mudanças impostas pela NLLC serão impactantes na rotina administrativa. **No curso serão abordados temas relevantes acerca do planejamento, julgamento, condução do certame, novos ritos, contratos, ferramentas auxiliares, dispensa de licitação etc.** O intuito do curso é realizar uma imersão no novo regramento para preparar os Poderes e Entes da Federação à nova realidade que terão que enfrentar no futuro próximo.

6 MOTIVOS PARA VOCÊ PARTICIPAR!

 <p>100% online, com a qualidade dos nossos cursos presenciais</p>	 <p>Tire todas as suas dúvidas AO VIVO, direto com o professor!</p>	 <p>24 Horas de capacitação, com certificado de conclusão do curso</p>	 <p>Aulas totalmente interativas e em tempo real!</p>	 <p>Material de apoio exclusivo e conteúdo específico</p>	 <p>Os melhores especialistas da área no Brasil</p>
---	--	---	--	--	--

Carga horária: 24 horas



NOVA LEI DE LICITAÇÕES E CONTRATOS 14.133/2021

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

Professor: Paulo Teixeira

MÓDULO I - ÂMBITO DE ABRANGÊNCIA DA LEI NO 14.133/21

- Abrangência aos órgãos e entidades;
- Exceção das Empresas Estatais;
- Objetos contratuais abrangidos e não abrangidos.

MÓDULO II - PRINCÍPIOS

- Legalidade; Impessoalidade; Moralidade; Publicidade; Eficiência; Interesse Público; Probidade Administrativa; Igualdade; Planejamento; Transparência; Eficácia; Segregação de Funções; Motivação; Vinculação ao Edital; Julgamento Objetivo; Segurança Jurídica; Razoabilidade; Competitividade; Proporcionalidade; Celeridade; Economicidade e Desenvolvimento Nacional Sustentável.

MÓDULO III - DEFINIÇÕES E PRINCIPAIS CONCEITOS

- Bens e serviços comuns x Bens e serviços especiais; Serviços técnicos especializados de natureza predominantemente intelectual; Estudo Técnico Preliminar – ETP; Termo de Referência – TR; Projeto Básico – PB; Matriz de Riscos; Credenciamento; Sobrepreço x Superfaturamento; Outros conceitos relevantes.

MÓDULO IV - AGENTES PÚBLICOS E GESTÃO POR COMPETÊNCIAS

- Gestão por Competências: definição e aplicação; Agentes Públicos: Requisitos Mínimos; obrigatória observância da Segregação de Funções na designação. Agente de Contratação: Atribuições; Responsabilidades; Substituição por Comissão de Contratação; Pregoeiro: o Agente de Contratação no Pregão. Vedações aos agentes designados para atuar na área de licitações e contratos; Representação Judicial e Extrajudicial do Agente Público.



MÓDULO V - NOÇÕES GERAIS DO PROCESSO LICITATÓRIO

- Objetivos: selecionar a proposta mais vantajosa; Tratar os licitantes de forma isonômica; Evitar sobrepreço, preço manifestamente inexequível e superfaturamento; Incentivar a inovação e o desenvolvimento nacional sustentável;
- Características Básicas do Processo Licitatório;
- Plano de Contratações Anual;
- Vedações à participação na licitação e na execução contratual;
- Licitação em Consórcio;
- Participação de Cooperativas.

MÓDULO VI - FASE PREPARATÓRIA

- Estudos Técnicos Preliminares – ETP: Elementos obrigatórios e facultativos;
- Audiência Pública: participação do mercado na fase preparatória;
- Valor Estimado da Contratação:
 - Parâmetros;
 - Cabimento nas Contratações Diretas (dispensa e inexigibilidade);
- Orçamento Sigiloso.

MÓDULO VII - COMPRAS PÚBLICAS

- Diretrizes;
- Termo de Referência – TR e Projeto Básico – PB: elementos Gerais e Específicos;
- Aplicação do Princípio do Parcelamento;
- Meios de Prova da Qualidade de Produto;
- Processo de Padronização;
- Compra x Locação de bens: verificação de vantajosidade em ETP.

MÓDULO VIII - MODALIDADES DE LICITAÇÃO

- Modalidades:
 - Pregão;
 - Concorrência;
 - Concurso;



- Leilão;
- Diálogo Competitivo.
- Concorrência x Pregão: quando utilizar um ou outro?
- Diálogo Competitivo:
 - Conceito;
 - Hipótese de cabimento;
 - Procedimento;
 - Comissão de contratação.

MÓDULO IX - CRITÉRIO DE JULGAMENTO

- Menor Preço;
- Maior Desconto;
- Melhor Técnica ou Conteúdo Artístico;
- Técnica e Preço;
- Maior Lance (Leilão);
- Maior Retorno Econômico.

MÓDULO X - EDITAL

- Análise jurídica da contratação: Hipóteses de cabimento (certames, contratações diretas, adesões a ARP, convênios, acordos etc.); Hipóteses de dispensa;
- Parecer Jurídico: Diretrizes para elaboração: critérios objetivos; linguagem simples e conclusão apartada da fundamentação; Possibilidade de rejeição pela autoridade máxima do órgão ou entidade;
- Publicidade do Edital: Sítio Eletrônico Oficial; Portal Nacional de Compras Públicas (PNCP).

MÓDULO XI - APRESENTAÇÃO DE PROPOSTAS E LANCES

- Prazos Mínimos: Aquisição de bens; Serviços e Obras;
- Critério de Julgamento Maior Lance; Critério de Julgamento Técnica e Preço ou Melhor Técnica.
- Modo de Disputa: Aberto; Fechado; Aberto e Fechado.
- Lances Intermediários;
- Intervalo Mínimo;
- Garantia de proposta: requisito de pré-habilitação.

MÓDULO XII - JULGAMENTO

- Hipóteses de desclassificação das propostas;
- Diligência para avaliação de exequibilidade;
- Desempate: Critérios; Preferência;



- Negociação com o primeiro colocado (ou com os demais licitantes).

MÓDULO XIII - HABILITAÇÃO

- Classificação: Jurídica; Técnica; Fiscal, Social e Trabalhista; Econômico-Financeira;
- Diretrizes;
- Avaliação Prévia do Local de Execução (Vistoria Prévia);
- Substituição e Reapresentação de Documentos: é cabível?

MÓDULO XIV - ENCERRAMENTO DA LICITAÇÃO

- Saneamento de irregularidades;
- Revogação da licitação por oportunidade e conveniência;
- Anulação da licitação por ilegalidade insanável;
- Nulidade: dever de indenizar e responsabilização.

MÓDULO XV - FORMALIZAÇÃO DOS CONTRATOS

- Cláusulas e Preceitos de Direito Público;
- Aplicação Supletiva de Princípios da Teoria Geral dos Contratos;
- Convocação para Assinatura do Termo de Contrato;
- Termo Contratual e seus Aditamentos;
- Cláusulas Necessárias;
- Critérios de reajustamento de preços;
- Divulgação no Portal Nacional de Contratações Públicas - PNCP;
- Exceções à Obrigatoriedade do Instrumento de Contrato.

MÓDULO XVI - GARANTIAS

- Modalidades:
 - Caução;
 - Seguro-Garantia;
 - Concurso;
 - Leilão;
 - Diálogo Competitivo.
- Concorrência x Pregão: quando utilizar um ou outro?
- Diálogo Competitivo:
 - Conceito;
 - Hipótese de cabimento;
 - Procedimento;



MÓDULO XVII - PRERROGATIVAS DA ADMINISTRAÇÃO

- Prerrogativas:
 - Modificação Unilateral;
 - Extinção Unilateral;
 - Aplicação de Sanções;
 - Ocupação Provisória.
- Vedação à alteração unilateral de cláusulas econômico-financeiras e monetárias.

MÓDULO XVIII - DURAÇÃO DOS CONTRATOS

- Disponibilidade de Créditos Orçamentários;
- Contratos de até 5 anos de duração: diretrizes para celebração;
- Prorrogações sucessivas;
- Contratos de até 10 anos de duração: hipóteses de cabimento;
- Contratos por prazo indeterminado;
- Prorrogação automática de contratação por escopo;
- Contratos de operação continuada de sistemas estruturantes de TI.

MÓDULO XIX - EXECUÇÃO DOS CONTRATOS

- Reserva de cargos;
- Fiscal do Contrato e a Contratação de Terceiros;
- Preposto;
- Responsabilidade trabalhista, previdenciária, fiscal e comercial;
- Subcontratação.

MÓDULO XX - ALTERAÇÃO DOS CONTRATOS E DOS PREÇOS

- Hipóteses de Cabimento;
- Alterações Unilaterais;
- Alteração por Acordo entre as Partes;
- Limite de Acréscimos e Supressões (25% e 50%);
- Regras específicas das contratações integradas ou semi-integradas;
- Apostilamento: hipóteses de cabimento.

NOVA LEI DE LICITAÇÕES E CONTRATOS 14.133/2021



Paulo Teixeira
Especialista em Direito Público



AT HOME
AT COMPANY

NEGÓCIOS
PÚBLICOS
Treinamentos

MÓDULO XXI - EXTINÇÃO DOS CONTRATOS

- Hipóteses de Cabimento;
- Requisitos: motivação formal, contraditório e ampla defesa;
- Extinção Contratual pelo Contratado;
- Extinção determinada por:
 - Ato unilateral;
 - Consenso;
 - Decisão arbitral.
- Consequências da Extinção por Ato Unilateral da Administração.

MÓDULO XXII - RECEBIMENTO DO OBJETO CONTRATUAL

- Recebimento Provisório;
- Recebimento Definitivo;
- Pagamento.

NOVA LEI DE LICITAÇÕES E CONTRATOS 14.133/2021



Paulo Teixeira
Especialista em Direito Público



AT HOME
AT COMPANY

NEGÓCIOS
PÚBLICOS
Treinamentos

PÚBLICO-ALVO

Pregoeiros e membros de Equipes de Apoio, assessores jurídicos, agentes de controle interno, além de servidores e profissionais atuantes no cenário das compras públicas em geral.

AMBIENTE

Curso ministrado em ambiente virtual e totalmente ao vivo!

Serão três dias de curso. Totalizando 24 horas de capacitação. Realizado no período da manhã das 08h30 às 12h00 e no período da tarde das 13h30 às 18h00.

PROFESSOR

PAULO TEIXEIRA



- Consultor em Licitações e Contratos, com mais 20 anos de experiência em compras públicas;
- Professor em Cursos sobre diversos temas ligados a licitações, tendo capacitado mais de 5.000 servidores públicos e particulares;
- Co-Autor dos Livros: 101 Dicas Sobre o Pregão; Compras Públicas: Estudos, Conceitos e Infográficos. Organizador do Livro Legislação Licitações e Contratos Administrativos, Pregão Eletrônico – Presencial e Leis;
- Complementares, da Editora Negócios Públicos. Diretor da empresa Mérito Assessoria e Licitações Ltda;
- Como Pregoeiro, teve atuação destacada e reconhecida em nível nacional, durante o Congresso Brasileiro de Pregoeiros, recebendo Prêmios em 2010 como o Pregoeiro com o maior número de pregões realizados com propostas válidas e o de Pregoeiro com o maior número de pregões realizados sem interposição de recursos.

CAPACITAÇÃO EM AMBIENTE VIRTUAL,
AO VIVO 100% INTERATIVA

CURSO ONLINE AO VIVO

NOVA LEI DE LICITAÇÕES E CONTRATOS 14.133/2021



Paulo Teixeira
Especialista em Direito Público



AT HOME
AT COMPANY

NEGÓCIOS
PÚBLICOS
Treinamentos

INVESTIMENTO

R\$ 1.650,00 (por participante)

ESTÃO INCLUSO NESTE VALOR

- Apostila com conteúdo exclusivo do curso enviada ao participante em seu e-mail.
- Certificado: terá direito ao certificado, SOMENTE o aluno/participante devidamente inscrito no curso.

PAGAMENTO

O pagamento da inscrição deverá ser efetuado, em parcela única, em nome de: **NP Treinamentos Ltda** (CNPJ nº. 20.129.563-0001-91), IE 90811368-39. No seguinte banco credenciado:



Agência: 1622-5

Conta Corrente: 107 089-4

CONTATO

NP Treinamentos

Telefone: (41) 3778-1807

Whatsapp: (41) 3778-1810

cursos@negociospublicos.com.br

negociospublicos.com.br/cursos

R. Izabel a Redentora, 2356 Centro –

São José dos Pinhais/PR

CEP: 83005-010


**NEGÓCIOS
PÚBLICOS**
Treinamentos